

SLIMANE BETTAIEB

« Une expertise de qualité dans le domaine du crédit-bail »

Entretien avec Slimane Bettaieb, PDG de l'ATL (Arab Tunisian Lease).

« Le segment de marché de la PME et de la TPE a toujours constitué le marché naturel du leasing »

L ATL EST DANS LE TOP 3 DES COMPAGNIES DE LEASING EN TUNISIE, COMMENT

EXPLIQUER CE SUCCÈS ?

Si ATL a toujours figuré dans le top 3 du secteur, c'est grâce aux facteurs suivants :

- Une expertise de qualité dans le domaine du crédit-bail avec plus de 23 ans d'ancienneté sur le marché ;
- Une équipe commerciale très motivée et commercialement très agressive ;
- Une grande synergie avec nos partenaires bancaires et fournisseurs ;
- Une offre commerciale attractive et adaptée aux besoins des clients.

Par ailleurs, ATL s'est toujours employé à améliorer son système d'information dans le but de satisfaire sa clientèle dans les meilleures conditions. Cependant, je tiens à souligner que notre appartenance au Groupe

ATB est un élément fondamental dans notre positionnement de leader.

★ Vous êtes fortement présent dans le segment des PME ?

Il faut dire que le segment de marché de la PME et de la TPE (très petite entreprise) a toujours constitué le marché naturel du leasing et ce, en raison de la souplesse et de la rapidité de prise de décision ; notons à ce sujet que malgré les fragilités qui caractérisent ce dernier, ATL a su concevoir et proposer une offre commerciale qui permet de satisfaire ses clients et de sauvegarder ses propres intérêts. On a développé aussi nos méthodes d'analyses de risque en s'appuyant davantage sur les enquêtes de proximité sur les clients demandeurs de financement d'une part et sur le risque inhérent au matériel à financer, d'autre part.

★ Comment gérez-vous le risque, compte tenu de la conjoncture économique ?

Certes, la conjoncture économi-

DATES CLÉS PHARES



ATL a su concevoir et proposer une offre commerciale qui permet de satisfaire ses clients et de sauvegarder ses propres intérêts.

que est difficile ce qui nous impose d'être vigilant que ce soit au niveau de la distribution des financements ou du recouvrement de nos factures de loyer mais cela ne nous a pas empêchés de réaliser des performances assez respectables ce qui nous place parmi la compagnie la plus rentable du secteur.

★ Quelles synergies avec le groupe ATB et ses différentes filiales ?

Le groupe ATB dispose de plusieurs filiales qui opèrent dans tous les domaines de la finance. Nous avons des participations dans des filiales, des collaborations avec d'autres (ATD, SICAR, AFC) mais la plus grande synergie est assurée avec la banque qui nous soutient sur le double plan du refinancement et du commercial. Cette collaboration ne cesse d'être renforcée pour le bien de nos deux institutions.

● Par Nabil ALLANI



► Slimane BETTAIEB | Président Directeur Général de l'ATL